



CURRICULUM AZIENDALE

Cartesio Consulenti Associati srl

Dicembre 2022

DATI GENERALI

Ragione Sociale	Cartesio Consulenti Associati srl
Amministratore Unico	Antonio Manzo
Sede Legale	Via Principe di Piemonte 133
Email	info@cartesioconsulenti.it
Pec	cartesioconsulentiassociati@pec.it
Sito web	www.cartesioconsulenti.it
P.IVA	01433220702
R.E.A.	108124
MEPA	ME Servizi
ALTRE ISCRIZIONI	Iscrizione all'albo fornitori Sviluppo Italia Molise

TEAM

Area commerciale	Dott. Antonio Manzo 333 7098498	a.manzo@cartesioconsulenti.it
Area Pianificazione e Controllo	Dott.ssa Antonella Palmieri 338 2636059	a.palmieri@cartesioconsulenti.it
Area Marketing	Dott.ssa Katia Petrecca 339 5718981	k.petrecca@cartesioconsulenti.it

CHI SIAMO

Cartesio Consulenti Associati srl nasce nel 2000 dall'idea di un team di professionisti con esperienze manageriali, legati dalla volontà di mettere le proprie conoscenze e le proprie esperienze al servizio di nuove sfide.

La società fornisce servizi di consulenza a imprese e istituzioni nell'ambito del marketing, della pianificazione strategica, dell'organizzazione e dei processi di internazionalizzazione. Cartesio affianca il Cliente nella realizzazione dei propri progetti, supportandolo non solo nella fase di definizione e condivisione, ma soprattutto nella fase di implementazione sul campo, con l'obiettivo di ottenere risultati concreti e misurabili. Il Cliente può avvalersi così di risorse flessibili e indipendenti, che rappresentano la sintesi ideale tra il consulente e il manager, senza sostenere costi fissi di struttura.

L'approccio di ogni intervento di Cartesio si basa su alcuni elementi caratterizzanti: condivisione del rischio con il cliente, assunzione di parte delle responsabilità di gestione legate ai risultati attesi, partecipazione alla fase di progettazione ma soprattutto a quella di implementazione dei piani proposti, in modalità "outsourcing" o "a progetto".



COMPETENZE PROFESSIONALI

MARKETING E COMUNICAZIONE

- Analisi di mercato
- Brand Identity e posizionamento
- Piani di lancio nuovi prodotti
- Piani commerciali
- Pricing e promotion
- Packaging ed etichettatura
- Piani di Comunicazione e analisi performance
- Mobile marketing
- Web Marketing
- Social marketing

MANAGEMENT

- Pianificazione strategica
- Sistemi di controllo commerciali
- Budgeting e controllo di gestione
- Sistemi di gestione del credito
- Customer care
- Sviluppo opportunità di business
- Analisi delle specifiche dei Sistemi Informativi Aziendali

ORGANIZZAZIONE

- Selezione e set-up reti di vendita
- Gestione agenti e sistemi di incentivazione
- Selezione del personale
- Formazione on the job e formazione classica

INTERNAZIONALIZZAZIONE

- Analisi di attrattività dei mercati
- Analisi organizzativa e gestionale
- Analisi di marketing mix
- Supporto strategico e operativo alle attività di import-export
- Assistenza alla ricerca e all'attivazione di finanziamenti

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Anno	2005-2009
Cliente	Garbini Consulting srl
Settore	Servizi alle imprese
Attività	Analisi delle opportunità di mercato, ricerca partner per piattaforma acquisti in outsourcing

Anno	2005-2021
Cliente	Compagnia Italiana del Gas – Phlogas srl – Phlogas & Power srl
Settore	Vendita di Energia Elettrica e gas
Attività	Outsourcing Direzione Commerciale e Marketing, sviluppo commerciale e organizzazione di reti vendita, elaborazione e lancio nuove offerte, sviluppo prodotti efficientamento energetico, monitoraggio delibere e indagini periodiche ARERA

Anno	2006-in essere
Cliente	Centrale del Latte del Molise srl
Settore	Caseario
Attività	Outsourcing Direzione Marketing, controllo di gestione commerciale, analisi specifiche nuovi software gestionali, ricerca e attivazione finanziamenti, elaborazione cruscotto aziendale ed energetico per monitoraggio performance

Anno	2008-2020
Cliente	Kaleyra
Settore	Servizi
Attività	Affiliazione al progetto di mobile marketing, progettazione campagne di comunicazione multi-canale, offerta di servizi di messaggistica istantanea

Anno	2009-2011
Cliente	Accademia Britannica
Settore	Servizi
Attività	Ideazione e implementazione sito web, studio e realizzazione materiali promo



Anno	2009-2016
Cliente	Hydrosport
Settore	Società sportiva
Attività	Ideazione e realizzazione campagna iscrizioni, realizzazione materiali promo, pianificazione media

Anno	2012-in essere
Cliente	KIMBO SPA
Settore	Produzione caffè
Attività	Definizione della brand identity, posizionamento e definizione piani sulle principali leve del marketing mix, riorganizzazione e remunerazione rete di vendita, ricerche di mercato, selezione mercati per il processo di internazionalizzazione, analisi e monitoraggio performance di mercato su database esterni (Nielsen-IRI), performance rete vendita

Anno	2020
Cliente	Italtipici Spa
Settore	Produzione olio
Attività	Definizione della brand identity nel mercato dell'olio, posizionamento e Marketing Strategy, analisi di attrattività mercati esteri

Anno	2022-in essere
Cliente	ANCI Associazione Nazionale Comuni Italiani
Settore	Pubblico
Attività	Definizione e implementazione del piano di comunicazione a supporto del progetto "Costruiamo insieme il futuro: nuove connessioni per la strategia dell'Area Vasta di Campobasso" nell'ambito del Progetto di ANCI "MediAree"

Anno	2023-in essere
Cliente	Sirio Cooperativa sociale
Settore	Cooperativa sociale di tipo A
Attività	Responsabile Comunicazione in outsourcing